

セミナー受講方法

経営セミナーは必ずセミナーチケットをご購入ください

リフォーム産業フェア公式ホームページのセミナー情報ページから聞きたいセミナーを選択し、「このセミナーに申し込む」をクリックすると、販売サイト「イベントペイ」に移動します。希望するセミナーのチケットをご購入ください。クレジットやコンビニ決済などでお支払いいただけます。

経営セミナー情報ははこちら

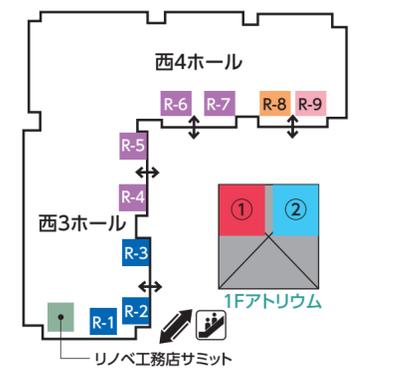
https://the-bars.com/seminar/



経営セミナー以外のセミナーについて

経営セミナー以外の特別セミナー、空き家活用サミット、組織変革セミナー、新規ビジネスモデルセミナー、トレンド・技術セミナー、施工デモンストレーション、リノベ工務店サミットの受講は無料です。ただし、リノベ工務店サミットについては事前申込が必要になりますのでご注意ください。

セミナー会場案内



- ① 空き家活用サミット
- ② 特別セミナー
- R-1～R-3 経営セミナー
- R-4～R-7 トrend・技術セミナー&施工デモンストレーション
- R-8 組織変革セミナー
- R-9 新規ビジネスモデルセミナー

併催イベント賃貸住宅フェア、住まい×介護×医療展でもセミナーを開催しています。詳細は各フェアのホームページをご覧ください。



場所:東京ビッグサイト 西1・2ホール(両イベント共通)
※リフォーム産業フェアへの来場登録で入場可能です。

空き家ビジネスの最新動向 空き家活用サミット

8/6(火) 11:00～12:00(60分) 空き家ビジネスリレートーク
空き家賃貸ファンドで、実質利回り43%も! 築古空き家を賃貸へ再生
築古不動産の市場を活性化

12:30～13:30(60分) 全国空家対策コンソーシアム
空き家問題はビジネスで解決できるのか?～除却×リフォーム×不動産研究、3分野のプロが本気で対談～

14:00～15:20(80分) 居住サポート住宅の活用と課題～住宅セーフティネット法改正で変わる居住支援法人の役割～

15:50～16:50(60分) 空き家ビジネスリレートーク
経験豊富な投資家に照準、空き家 買取再販で売上高前年比 220%
AlbaLink 代表取締役 河田憲二氏

8/7(水) 11:00～12:00(60分) 既存物件を活用しフォアダブルハウジング(低廉で良質な住宅)として再生～全国拠点の管理事務所で高齢者の見守りも～

12:30～13:30(60分) 熱海の空き家・空きビル管理・仲介・リノベを一気通貫!街を1つの「大きな家」に見立てる「街ごと居住」で地域を活性化させるビジネスとは

14:00～15:20(80分) アキカツの和田社長と考える! 空き家活用って?

15:50～16:40 幹事が率先し主体的に動く経営者の役割を任せる3つのポイント

16:40～17:30(50分) 空き家活用 CEO 和田貴貞氏

企業成長のカギとなる管理職向け特設講座 組織変革セミナー

8/6(火) 10:30～11:20 経営者の思考整理 思考を現実化するために、経営者が押さえるべき3つの鉄則

11:50～12:40 若手社員 失敗を恐れる若手が8割! 組織の挑戦性を高めるための環境づくりとは

13:10～14:00 幹部育成① 経営者の役割を担う人財を育成するための5つのポイント

14:30～15:20 生産性の向上 会議の質が劇的に変わる「ファシリテーター」のポイント

15:50～16:40 幹部育成② 経営者ができる幹部育成の3つの決断

8/7(水) 10:30～11:20 経営者の思考整理 未来創造において、失敗しないために必要な経営者が考える3つの思考ルール

11:50～12:40 若手社員 失敗を恐れる20代が8割! 若手の主体性を高めるための環境づくりとは

13:10～14:00 幹部育成① 理想の組織の未来を実現するために、幹部が担う5つの役割

14:30～15:20 生産性の向上 “会議ファシリテーターテクニック”講座

15:50～16:40 幹部育成② 幹事が率先し主体的に動く経営者の役割を任せる3つのポイント

有識者たちがあつくる住宅ビジネスの最先端 特別セミナー

8/6(火) 10:30～11:20 新築&リフォームの2大メディアが残酷な現実をあえてマーケットトレンド 語る! 取材から見える生き残る会社と潰れる会社の違い

11:50～12:40 SNS集客 次世代のリフォーム集客手法“ライブコマース”をリアル開催! 相見積りして受注する最強の顧客囲い込み手法

13:10～14:00 キーパナー特別セミナー 6人の有識者がホンマで語る3年後の住宅業界のあるべき姿

14:30～15:20 WEB集客 ネットでリフォーム会社を選ぶ人が7割増! WEB集客の最先端トレンドと絶対に実施すべきポイントとは

15:50～16:40 性能向上改修 住まいの性能向上はどこまで進む? オピニオン会社が本気で語る省エネR10“買取再販”の将来像

8/7(水) 10:30～11:20 5名のリーダーが本音で語るリフォーム事業の最新成功モデル 多店舗化&リフォーム事業からの多角化の真実

11:50～12:40 人材最適化 適材適所の人材配置で生産効率が倍増する! 400万人が受けた性格診断による社員モチベーションアップ法

13:10～14:00 M&A NHK出演! 年間100億円のM&Aを実施した「M&A買収王」が建設業実例を秘公開します

14:30～15:20 “リフォーム×AI”の活用で革命がおこる! 業界に3年後に訪れる恐るべき変化とは

15:50～16:40 職人不足 職人不足問題を本気で考える! 大工たちが本音で語る建築事業の未来

13:10～14:00 8/7(水) R-4会場 新築客を10倍に?! Googleマップ対策術を徹底解説!

14:20～15:10 8/7(水) R-5会場 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

15:00～15:30 8/7(水) R-6会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

10:20～10:50 8/7(水) R-7会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

11:00～11:30 8/7(水) R-8会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

11:40～12:10 8/7(水) R-9会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

12:30～13:30 8/7(水) R-10会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:00～14:30 8/7(水) R-11会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

有力事業者の成功ノウハウを学ぶ 経営セミナー

8/6(火) 10:30～11:20 中古住宅 ターゲットは一次取得者層! 水回りリフォーム店が教える中古住宅仲介ノウハウ&買取再販ビジネス解説

11:50～12:40 トrend リフォームビジネス最新トレンド2024

13:10～14:00 1000万超高単価リノベを受注する人気店の集客戦略に迫る～リノベ ブランディング・実店舗・デザイン性でつくる自社の独自性とは?

14:30～15:20 買取再販 戸建ての空き家を次々と買取再販物件に! 年間50戸販売を実現する仕入れ・再生・販売モデルを解説

15:50～16:40 買取再販 戸建てとマンション、各分野の買取再販ランキング1位企業が対談 中古住宅ビジネスの現状とこれからの展望

8/7(水) 10:30～11:20 買取再販 後発組でも買取再販で勝てる! 年700戸以上販売するエフステージが語る、最新の市場動向と戦略とは?

11:50～12:40 買取再販 大手ハウスメーカーとリフォーム会社がまさかのコラボ、2社が挑むマンションEPC水準リノベーションのノウハウ

13:10～14:00 買取再販 事故物件が蘇る! 新たな買取再販の概念を構築した成仏不動産の最新取り組み

14:30～15:20 買取再販 光熱費、CO2排出量、エネルギー消費性能を完全見える化! 買取再販大手が力注する新熟リノベとは

15:50～16:40 リノベ わずか3人でリノベ売上2億円弱を実現 奇跡の工務店が実践する売上のすべて

10:20～10:50 8/6(火) R-4会場 新築客を10倍に?! Googleマップ対策術を徹底解説!

11:00～11:30 8/6(火) R-5会場 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

11:40～12:10 8/6(火) R-6会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

12:30～13:30 8/6(火) R-7会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

13:10～14:00 8/6(火) R-8会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:00～14:30 8/6(火) R-9会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:30～15:20 8/6(火) R-10会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

有力事業者の成功ノウハウを学ぶ 経営セミナー

8/6(火) 10:30～11:20 リノベ 契約率は8割! コンテスト受賞歴多数の人気リノベ会社が語るブランディング・SNSマーケティング戦略

11:50～12:40 リノベ 大型リノベを続々受注し売上高億円超え! 大手に負けず、依頼が舞い込む独自のリノベ受注術

13:10～14:00 集客 YouTubeフォロー数11万超! 「職人社長」が語る、販促費を減らして受注を増やす動画マーケティング術

14:30～15:20 集客 デジタルマーケティングで年1800件集客! 年平均売上成長率40%のリフォーム・買取再販、2刀流経営戦略とは

15:50～16:40 プランナー一席会 1000万円リノベを続々受注! 1億円プランナー3人が解き明かす、単価を倍増させるEPC、プレゼン術

8/7(水) 10:30～11:20 人材 65歳以上のベテランシニア25名がリフォーム営業マンとして活躍! 年商8億円を売り上げる安定経営の秘訣

11:50～12:40 性能向上 性能向上リフォームに特化! 高単価案件を続々受注するカギは、データと施工現場の見える化

13:10～14:00 EC リフォーム業界の異端者、「交換できるくん」が手がけるECリフォームビジネスの全貌

14:30～15:20 経営戦略 外装、水回り、さらには買取再販まで! 専門店化で年商57億円、激化する市場を勝ち抜く経営術

15:50～16:40 リノベ トrend リフォーム業界のトッププランナーが見据える業界の未来

10:20～10:50 8/6(火) R-4会場 新築客を10倍に?! Googleマップ対策術を徹底解説!

11:00～11:30 8/6(火) R-5会場 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

11:40～12:10 8/6(火) R-6会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

12:30～13:30 8/6(火) R-7会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

13:10～14:00 8/6(火) R-8会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:00～14:30 8/6(火) R-9会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:30～15:20 8/6(火) R-10会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

有力事業者の成功ノウハウを学ぶ 経営セミナー

8/6(火) 10:30～11:20 DX DXで業務効率化!生産性向上で1店舗でリフォーム売上10億円に今さらできるデジタル活用のノウハウ

11:50～12:40 リノベ 全子育で中の女性3名のブランドでリノベ売上1億円超! 働くママが活躍する新事業「WAKATTE」を徹底解説

13:10～14:00 CS 商売は「顧客の感動」がカギ! 地方リフォーム店が年商18億円企業へと拡大したCS向上「おもてなし術を公開

14:30～15:20 経営戦略 高単価リノベと事業多角化でグループ年商42億円! 地域密着リフォーム会社のサバイバル術

15:50～16:40 外装座談会 有力元請け塗装リフォーム店が最新経営トレンドを解説! 競争を勝ち抜く集客、営業、組織づくり、新規事業を語る

8/7(水) 10:30～11:20 人材 リフォーム売上30億円超の原動力は30名以上育成してきた自社職人! その教育ノウハウを公開

11:50～12:40 集客 YouTube登録者1.5万人を超えて、リフォーム受注率アップ! クレームも激減させた動画活用戦略を公開

13:10～14:00 リノベ リノベーション平均単価800万円! 水回り案件が資金計画で大型案件になる方法を全公開!

14:30～15:20 経営戦略 新築減少時代に備えよ! 新築一本だった会社リノベが始めた、リノベ2億円以上受注の方法とは?

15:50～16:40 経営戦略 「不易流行」リフォームで1000億を狙うヤマダの「家電量販店のリフォーム」の戦略と今後の展望

10:20～10:50 8/6(火) R-4会場 新築客を10倍に?! Googleマップ対策術を徹底解説!

11:00～11:30 8/6(火) R-5会場 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

11:40～12:10 8/6(火) R-6会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

12:30～13:30 8/6(火) R-7会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

13:10～14:00 8/6(火) R-8会場 10:20～10:50 集客力アップ 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:00～14:30 8/6(火) R-9会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

14:30～15:20 8/6(火) R-10会場 10:20～10:50 業務効率化 超実践者が語る契約・受注準備を飛躍的に上げる第三のRFの使い方

15:50～16:40 経営戦略 「不易流行」リフォームで1000億を狙うヤマダの「家電量販店のリフォーム」の戦略と今後の展望